

围绕乡村振兴战略 实施“1345”信贷扶持方案

农行周口分行加大涉农信贷投放力度

本报讯 今年以来,农行周口分行立足农业大市资源禀赋,围绕县域经济和乡村振兴战略,实施“1345”信贷扶持方案。截至8月底,该行发放贷款120.39亿元,实现经营效益和社会效益“双丰收”。

扛牢一项责任,粮食安全领域贷款大幅增加。我市是全省重要的农业产区,粮食总产量稳居全省前列。该行进一步提高政治站位,充分发挥自身优势,围绕粮食产业链、粮食价值链和粮食供应链做文章,扛牢粮食安全责任。一是积极对接粮食种植大户、国有农场等,向种植大户发放贷款8.6亿元,向黄泛区实业集团等发放贷款1.15亿元。二是全力服务粮食精深加工龙头企业及其上下游客户,

发放贷款12.65亿元。三是在夏粮收购旺季成立粮食客群营销专项工作组,全面开展粮食客群贷款营销,向粮食经纪人发放贷款20.39亿元。四是支持粮食育种企业加大科研投入力度,全力守护种子安全,发放种业贷款6749万元。

聚焦三大领域,乡村建设贷款持续投入。一是聚焦水、电、气等民生领域建设项目,持续加大支持力度,向辖内供水、环保等行业发放贷款8700万元。二是聚焦交通运输基础设施领域,持续强化信贷对接,发放港区建设贷款1.05亿元、高速公路建设贷款5400万元。三是聚焦教育、卫生领域,优选市、县级高中和县级以上人民医院、中医院等优质单位,发放贷款7100万元。

突出四大特色,乡村产业贷款重点倾斜。一是突出农副产品深加工企业,向农业产业化龙头企业投放贷款7.2亿元,办理承兑、信用证、贴现等信贷业务4.48亿元。二是突出绿色信贷,创新支持生物降解材料生产,向聚乳酸生产、可降解塑料等战略性新兴产业发放贷款13.09亿元。三是突出养殖产业,择优对接畜牧养殖龙头企业和具有丰富经验的养殖户,发放畜牧养殖贷款2.82亿元。四是突出纺织服装行业,立足周口劳保用品生产大市基本市情,向龙头企业发放贷款8732万元。

强推五项产品,涉农贷款投放持续强劲。一是围绕种植、养殖、粮食购销等地方主导产业,大力推广“一县N品”农户贷款,投放农户贷款24.43亿元。二是全力对接新市民刚性购房和居民改善型住房需求,发放个人住房贷款7.44亿元。三是紧盯行政事业单位员工、公积金缴存群体等,大力推广“网捷贷”产品,发放个人消费贷款2.47亿元。四是紧盯零售门店和批发市场商户,采取名单制精准营销,发放“商户e贷”8.53亿元。五是以“乐分易”和“家装分期”为重点,助推个人消费,累计实现分期交易额5.58亿元,县域分期透支贷款余额增加9800万元。

该行精准高效的信贷投放,不仅为我市由农业大市向农业强市转变作出了积极贡献,而且有效促进了全行业务高质量发展,各项贷款不良率仅为0.34%,实现利润总额805亿元,在全省和同业处于领先水平。

(彭汝刚 王宇)

农行周口分行

多措并举务求实效 强化党纪学习教育

本报讯 近日,农行周口分行深入贯彻中央纪委三次全会精神,通过强思想、明方向、建机制、抓落实,多措并举推动党纪学习教育走向深入。

统一思想明方向。该行总结汲取集中学习教育阶段的好经验好做法,紧密结合实际,提出推进党纪学习教育常态化工作指导意见,坚持把党纪学习教育作为纪检工作重点任务和党员干部必修课、常修课,持续推进学纪知纪明纪守纪,着力在深学细悟、消化吸收、精准理解、系统掌握、学用结合、规范运用、贯通纪法上下真功夫实功夫,务求实效,在深化内化转化上下大功夫硬功夫,以学促用,不断提升监督执纪水平。

常抓不懈建机制。该行深刻认识纪律教育的重大意义和重要作用,建立经常性和集中性相结合的纪律学习教育机制。该行纪委健全完善“周周学 月月考 季季评”政治理论学习工作机制,下发《关于进一步规范落实“第一议题”制度的通知》,坚持集体学习;拓展学习教育内容,推进党纪学习教育进机关、进网点、进课堂,要求各级各类培训班安排党纪专题

课程不少于1个学时;围绕重点章节、条款开展研讨交流,举办纪检干部“人人上讲台”、纪委书记“每月一讲”活动,开展“五星”支部创建、纪检干部学习教育心得体会展评等。

善作善为抓落实。该行加强对“一把手”、年轻干部、新提拔干部、重要岗位人员等“关键少数”的纪律培训,制订常态化党纪学习教育计划,把纪律教育融入日常教育管理监督;分类别建立违规违纪典型案例警示教育库,为全行开展警示教育提供素材;规范纪律处分决定宣布工作,开展案件质量评查,防止问责决定执行“打白条”;从严执纪监督,认真开展违规吃喝、违规公务接待问题专项整治,深挖细查问题线索;以案说纪,带着问题学思践悟,在每次集中学习时,明确一个专题进行研讨,《纪检之窗》开设专栏,进行集中答疑解惑,以训助学,以考促学、以案促学,推动全面从严治党向基层延伸,打通纪律监督的“最后一公里”,激励广大党员干部担当作为,将党纪学习教育成效转化为抓改革、促发展的强大动力。(翟永志)

视觉新闻



9月12日,农行项城西城支行装修后盛大开业。该行实现了营业网点功能区域化、规范化、数字化,为服务地方经济社会高质量发展奠定了基础。图为农行周口分行党委委员、副行长张晓春(前排中)在揭牌仪式上致辞。王卫华 石艳青 摄



为进一步增强金融消费者的网络安全意识,9月9日,农行周口分行组织工作人员开展“网络安全宣传周”活动。图为农行周口分行工作人员向群众讲解金融信息保护知识。王鹏鹏 程飞帆 摄



今年以来,农行周口分行持续完善基础金融服务,不断扩大农村基础金融服务覆盖面,组织客户经理深入田间地头,大力推进农户信息建档工作。图为农行扶沟县支行客户经理走访调查种粮大户秋收情况,并提供信贷服务。张世东 程飞帆 摄



近日,农行鹿邑县支行有关负责人到邱集乡宋楼行政村开展慰问工作,为驻村工作人员送去方便面、食用油、大米、面粉等慰问品。他们还走进田间地头,与村民唠家常,了解村民生产生活情况及遇到的困难,并做好记录。普通 付光宇 摄

农行周口分行

抓实青年员工培养 打造金融人才队伍

本报讯 今年以来,农行周口分行坚持党建引领,精准把握新形势下青年人才队伍发展的重要意义,创新实施青年员工振兴计划,建立健全青年员工培养制度,为全行青年员工规划成长成才路径,搭建展示才华平台,着力打造一支年轻化、专业化、高水平的金融人才队伍。

强化青年员工思想政治引领。该行收集整理党的二十大精神、党的二十届三中全会精神、中央金融工作会议精神等理论学习“知识包”,组织青年员工及时跟进学习,推动党的创新理论和金融工作重要要求入脑入心。该行通过开展主题团日活动、召开青年员工座谈会等形式,加强廉洁警示教育,扣好青年员工廉洁从业“第一粒扣子”,拧紧青年员工思想“总开关”。

更好服务青年员工发展需求。该行广开言路,倾听青年员工心声,组织开展“加强青年员工关怀 赋能青年员工成长”调查、青年员工座谈会等活动,准确了解青年员工在工作、学习、生活等方面情况。该行搭建学习交流互鉴平台,开办青年员工大讲堂,邀请业务骨干进行业务经验分享、营销案例分析、经济知识讲解、法律常识培训等,多维度多层次提升青年员工本领。

充分激发青年员工能动性。该行充分发挥团组织优势,聚焦信贷产品推广、反诈宣传等方面,成立青年先锋队,积极开展金融便民服务。该行组织青年先锋队队员主动融入服务实体经济和乡村振兴大局,围绕当地特色产业,走访对接中小微企业和各类市场主体,倾听客户金融需求,为客户提供专业化、便捷化金融服务,为助力地方经济发展贡献农行“青春力量”。

(王鹏鹏 程飞帆)

农行周口分行

助力秋收农忙 确保颗粒归仓

本报讯 眼下,我市正值秋收时节,扶沟县固城乡的辣椒种植园内,火红的辣椒挂满枝头,种植户在田间忙着采摘辣椒,一片热火朝天的忙碌景象。“幸亏你们送货上门贷给我30万元,让我有了种辣椒的底气。太感谢你们啦!”种植户在辣椒种植园内向农行扶沟县支行客户经理表达谢意。

乡村振兴,金融先行。农行周口分行作为服务乡村振兴的领军银行,践行初心使命,立足主责主业,加大对“三农”领域的信贷投放力度,为秋收“保驾护航”。该行聚焦辖内粮食主产区和特色种植业金融需求,把握粮食经纪人、种粮大户、普通种植户等客群资金流动特点,对不同客户配置不同产品,实施分类、分层服务,多品种、多组合精准投向,及时跟进流程审批,延伸服务链条。

农行周口分行组织客户经理深入秋粮产区,现场为资金需求量大和有生产需求的客群办理“惠农e贷”等金融产品手续,确保资金不断档;综合运用存款理财产品,做好秋粮资金综合服务,切实做到“钱等粮”。农行商水县支行组织客户经理到田间地头,走访农户、粮食经纪人等,与他们面对面交流,了解他们的秋收计划、资金需求等情况,确保他们在家门口就能享受金融服务。

(杨高杰 冯振涛)

广告

政采e贷

轻松e贷 点亮未来

- **业务门槛低** 服务广大政府采购供应商,最高可贷500万
- **办理手续简** 以在河南省政府采购网备案合同为融资依据,手续便捷
- **资金到账快** 报信审批快,资金即刻到账,让小微企业不再“等贷”
- **融资成本低** 采用固定利率,年利率3.85%

普惠金融 咨询电话: 0394-8251671
 www.abchina.com 15238770256

中国农业银行
 AGRICULTURAL BANK OF CHINA

特邀统筹: 许晓明 特邀编辑: 白宇
 统筹: 王鹏鹏 徐如景 责任编辑: 冯振涛 程飞帆
 特刊热线: 6196698 15936909988
 邮箱: zkbyjz@126.com

广告

农行乐分易焕新上线

农行送您牛牛的祝福

一、产品简介

乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点

(一) 乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。

(二) 乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话4006695599。

(三) 该产品仅限于用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件

(一) 申办客户须是农行白名单客户。

(二) 年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人。

(三) 信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设置的准入要求。

(四) 有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(五) 在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(六) 符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

广告

畅行全球 一卡就GO

新客好礼 农行信用卡新客户激活即有机会抽取至高250元刷卡金返现礼包。

消费有奖 微信支付,支付宝绑卡享10分购30元立减权益,月度、季度、年度消费达标还享多重礼遇。

笔笔返现 境外、海淘消费笔笔消费享1%返现,报名“乐游天下”活动还可叠加享受笔笔消费3%返现。

酒店礼遇 享星级酒店住3付2,GAH DISCOVERY酒店会籍匹配。

安心用卡 “一芯双应用”卡片技术,境内境外通用,消费更安全,激活享最高5万元96小时信用卡盗失保险。

●万事达全球支付白金卡首年免年费,消费满8次免次年年费,主卡年费580元/年,可享自选

账单日服务。

●新客户定义:首次申请农业银行个人信用卡(含2023年12月31日前整户注销的持卡人)并成功核发建账的客户。

●活动按期开展,产品介绍、活动时间、活动规则、活动名额详见农行官网。“酒店礼遇”权益由万事达卡组织提供,详见“万事达卡”公众号说明。

人生可期 浓情长伴
 www.abchina.com“信用卡”频道
 服务热线 40066-95599 021-61195599