



巩固脱贫攻坚成果 加快推进乡村振兴

王潭:争“星”竞一流 乡村天地阔

记者 马治卫

干净整洁的水泥路,窗明几净的房屋,优美宜居的庭院,平整开阔的广场,色调一致的文化墙……记者日前走进商水县黄寨镇王潭行政村,该村乘着“五星”支部创建的东风,干部群众正向着文明、幸福的明天大步迈进,一幅清新美丽的新农村画卷尽收眼底。

王潭村辖王潭、张营、吴庄、雷庄4个自然村,有3000多名村民。该村“两委”班子换届时,具有硕士研究生导师头衔的企业家王磊高票当选村党支部书记。“村民对美好生活的向往,就是我们的奋斗目标!”王磊当选后,代表村干部郑重向村民承诺。第二天,他便带领村干部到各自然村了解人居环境,现场开会讨论,点燃上任后的“第一把火”。

王潭村有形状各异、大小不一的坑塘11个。过去,由于没人管理,坑塘成了村民的垃圾倾倒点,周边杂草丛生,臭气熏天。村“两委”班子多次召开党员代表会、村小组会,统一思想,决定彻底改变村容村貌。在确保各村排水安全的情况下,他们本着“挖大填小、一村一策”的原则,保留了5个较大的坑塘,对其挖大挖深,整出规则形状,并把里面的垃圾、污泥和挖出的泥土回填到另外

6个小坑塘中,然后对整治好的坑塘安装护栏,放水养鱼,种植莲藕。听取村民建议,把其中两个坑塘对外承包,开办了垂钓中心,其他6个小坑塘回填平整后,被改建成了小花园,成为村民的游乐场所。

镇长郭涛介绍,为丰富群众业余生活,今年以来,王潭村乘着“五星”支部创建的东风,新建3个文化广场,目前已投资50万元,整治坑塘建设排水管道;村内每条道路都进行了路面硬化,全覆盖修建排水设施,安装路灯300余盏;对村内旱厕进行改造,同时成立村级环卫小组,使村庄真正实现“净起来、绿起来、亮起来、美起来”。

集体经济如何才能“强筋壮骨”,是王磊上任后一直思索的问题。经调查发现,王潭村有集体用地50亩,以前租赁给别人耕种时,很少的租赁费却一直未能按时交纳。根据县乡“三资”管理规定,王磊组织召开党员和村民代表大会,大会一致决定废除无效合同,收回村集体耕地,由村委负责种植管理,建立村实验田,为村民科学种田作示范。为此,王磊建立村集体经济合作社,把村集体土地和先期流转部分群众的土地,种上黑小麦等特色作物,黑小

麦由于营养价值高、绿色无公害,经过加工后黑小麦面粉供不应求,为村集体经济挣来了真金白银,干部群众欢呼雀跃。

商水县黄寨镇天之彩服装厂坐落在王潭村村口,主要从事服装加工,同时生产棉被、车座套、三轮车护裆等产品,拥有员工40余人,年生产服装10万多件。“只有高质量‘筑巢’,才能引来凤凰鸣枝头。这里原来是废弃坑塘,平时堆满垃圾,杂草丛生,既影响村容村貌还不卫生。村党支部研究决定填平坑塘建起了厂房。”王磊说,“厂房建好后,村里多方动员招商,本村在外创业的王胜利很快与村里签约回乡办厂,每年给村集体上交5万元租金。”

王潭环保浴柜厂坐落于黄寨镇天之彩服装厂的对面,相隔不足1公里。记者走进厂区,看到生态实木浴室柜、碳纤维浴室柜等产品成堆堆放,这些浴柜通过成熟的销售渠道,很快会被运往省内外。“这家浴柜厂过去是宗教活动场所,因验收不合格被关停后,通过招商办起了加工厂。浴柜厂落户村内,为群众提供了就业岗位,增加了收入。”王磊讲,“目前,村内招商引资的南京

造船厂正如火如荼地建设中,随着造船厂的落成和投产,村集体经济将进一步壮大。”

王潭村在美丽乡村建设中,既重“面子”,也重“里子”,“文明幸福星”创建开展得有声有色。今年,王潭村评选出“五好家庭”10户、“四美庭院”10户并张贴光荣榜、颁发奖牌,受表彰的个人每人发放奖金300元。同时,开展“好儿子”“好婆婆”评选表彰;村内成立了乡贤协会,设有乡贤协会活动室,制定村规民约,倡导移风易俗,反对婚丧嫁娶铺张浪费;在建400平方米党群服务中心、2000平方米的党建文化广场,建设日间照料中心、老年食堂。

“王潭村是黄寨镇新农村建设的一个缩影。村党支部书记王磊善于创新、务实重干,他积极发挥聪明才智带领全村干部群众攻克一个又一个难关,使王潭从一个软弱涣散村变成一个全市乡村振兴的样板村。”镇党委书记郑春来在谈到该村时,掩盖不住内心喜悦,“争‘星’竞一流,乡村天地阔。目前,王潭村正积极对标‘五星’支部标准,抓党建促乡村振兴,凝聚广大干群力量,咬定‘五星’创建不放松,奋力开创乡村振兴新局面。”②16

淮阳:四举措探索“三无”小区整治新模式

本报讯(记者 侯俊峰 通讯员 程文鹏)淮阳区开展创建全国文明城市工作以来,以创新机制为重点,以提升服务为主线,以满足群众需求为目标,积极探索“三无”小区治理模式,不断提高基层治理能力,提升市民群众的幸福感、安全感、满意度。

淮阳区共有“三无”小区203个,通过全面推进“三无”小区整治提升行动,203个“三无”小区中112个小区已成立业主委员会且已备案,53个小区已有物业(有5个小区既有物业又有业主委员会),43个小区实行业主自治。

发挥党建引领作用,打造“红色物业”。针对有物业没有业主委员会的小区,引导基层社会力量主动参与小区治理,构建以党建引领、共建融合”为统领,社区、物业、网格等多方联动的“红色物业”体系,以党建引领完善基础治理体系、激活基层治理活力、提升基层治理能力,补齐民生短板,满足群众需求。厂商逸墅、海洋公馆、建业城二号院等小区已经成立“红色物业”,运营状况良好。

发挥政府主导作用,实施“打包管理”。针对具备市场化运作条件、能够引进物业服务企业的“三无”小区,以就近、就便的原则,连片打包周边“先天不足”的微型小区,共同引进物业公司进驻,实施“打包管理”,有效降低企业成本和物业费用,实现管理规范化、利益最大化、成效双赢化。区域城投公司与碧桂园物业服务公司联合组建城投碧桂园物业服务公司正式运营,祥瑞花园二期、天鹤堡小区走上正规化服务。

发挥业主自治作用,推行“自助服务”模式。针对不具备引进物业或者引进物业难度大的“三无”小区,推行“自助物业”服务模式,由社区牵头,组织党员干部、“五老”人员、热心群众组成安保、保洁等队伍,提供“基础性”日常管理、物业服务。晨曦苑426户、锦旭花园二期120户业主通过选举产生业主委员会表达需求,业主委员会协商成立“自助物业”,公示收支账目接受群众监督、设置意见箱收集民意、利用“红黑”榜倡导相互监督,实现群众自觉、公平公正、弹性服务,解决了实际困难。社区“五老”人员积极发挥示范作用,组建小区网格化管理机制,评选网格长、楼栋长,建立业主群、网络家园,强化自治能力。嘉苑小区的“五老”人员张俊有事冲在前,吃亏不发言、荣誉不沾边,推动实现了小区自治新局面。

发挥社会资源作用,实现“共建共享”。以“五星”支部创建为抓手,淮阳区14个社区全部争创“共建共享星”,发挥党组织战斗堡垒作用,把党建延伸到社区基层角落,全面指导社区工作,健全“一有七中心”等基础设施,运用“一征三议两公开”工作法,完善各类群众议事协商机制,发挥“一约五会”等基础自治组织作用,提高群众自治能力。政府牵线搭桥,帮助企业与小区有机结合,2家公司在龙湖新城、育才小区、景园小区等15个小区免费安装电动车充电桩,实现群众得实惠、企业创利润、社会见成效。充分利用家长学校、“四点半课堂”、社区养老服务中心等公共服务场所,满足不同群众的需求,深受群众欢迎。②18



万果园:尽力帮助菜农解决卖菜难

本报讯(记者 付永奇)近期,受疫情影响,我市部分农产品出现销售难现象,特别是萝卜、白菜等蔬菜销售成为菜农的“急难愁盼”事。作为我市最大的零售连锁企业万果园商业连锁有限公司主动担当作为,充分发挥自身优势,帮助菜农销售蔬菜,减小菜农损失。

这几天,对于西华县东王营乡、商水县平店乡、淮阳区四通镇、太康县老冢镇等地的菜农、果农来说,是非常难忘的日子。他们的蔬菜和晚秋梨等被万果园商业连锁有限公司生鲜采购部收购,避免了种地赔钱、菜贱伤农现象的出现。

河南万果园实业集团有限公司是我市成立较早的大型综合性集团公司,万果园商业连锁有限公司是其旗下全资子公司,有近百家自营连锁店,经营网点遍布周口中心城区及周边县(市)和乡镇,拥有现代化常温物流中心和生鲜物流加工中心,是我市最重要的“菜篮子”之一。

11月24日,在商水县平店乡半河桥村,该公司生鲜采购部人员了解到这里白菜种植面积大,销售困难,菜农十分着急后,当即决定采购8吨,并达成协议,未来会陆续采购。菜农张先生说:“30亩地的白菜不好卖,愁得我睡不着觉,多亏万果园帮助我解决了销售难题!”同日,在西华县东王营乡李方口行政村,万果园商

业连锁有限公司行政总监刘艳杰等人实地查看蔬菜品质后,确定定向采购。他组织员工和团市委青年志愿者一起帮助农民采摘萝卜、青甘蓝,一边打包称重,一边装车码放,干得热火朝天。菜农刘先生高兴地说:“我家的白菜出现销售难问题,万果园的白菜及时来这里采购,感谢业万果园!”

在商水县谭庄镇田庄村,田勇勇种植青萝卜100多亩,寒冬即将来临,眼看就要烂在地里,他心里非常着急。11月26日,在市妇联的组织下,万果园商业连锁有限公司生鲜采购人员来到他家的菜地里,一车拉走萝卜2万斤。生鲜采购部人员张棒棒说:“公司接到农户蔬菜销售难的求助电话后高度重视,第一时间与农户对接,安排采购。我们把这些萝卜送到物流中心,经过农残检测后送至各门店农产品销售专区,市民可放心购买。”

据不完全统计,自11月24日以来,万果园商业连锁有限公司已经在太康、西华、淮阳、郸城、沈丘等县(市、区)帮助农户解决难销售农产品15.8万斤,爱心助农活动仍在持续中。

“在这特殊时期,我们一直都在履行本土企业的社会责任和担当,尽最大能力采购蔬菜,帮助农户解决卖菜难题。下一步,我们将加大力度,多采购难销售蔬菜,努力增加菜农收入。”刘艳杰说。②15

公益助农大行动 供销信息平台

- 淮阳区王店乡刘庄,600亩娃娃菜,售价0.2元/斤。联系人:刘建伟 18736186993
 - 商水县阳城办事处郝庄村,20亩娃娃菜,30亩白萝卜。联系人:陈学理 18611231276
 - 扶沟县柴岗乡东营行政村,70亩娃娃菜。联系人:栾天成 13283009997
 - 淮阳区王店街道梁桃村,100亩白菜,最低价0.15元/斤。联系人:梁四新 13526219398
 - 郸城县白马镇胡寨行政村,30万斤白皮冬瓜。联系人:胡高峰 18302203685
 - 沈丘县新安集镇张楼行政村,20万斤黑皮冬瓜,最低价0.35元/斤。联系人:王金红 17788150268
 - 扶沟县练寺镇,200亩芹菜,最低销售0.25元/斤。联系人:张雅红 1513945297
 - 商水县平店乡平店村,100亩301泡椒,0.3元/斤。联系人:王建红 13271691927
 - 郸城县吴台镇东史路口村,40亩娃娃菜,最低价0.1元/斤。联系人:周志钢 18595888356
 - 沈丘县洪山镇洪山村,140亩辣椒。联系人:单文朋 18238907275
 - 商水县平店乡二超家庭农场,60亩大棚辣椒,0.3元/斤。联系人:詹二超 15138308918
 - 淮阳区葛店乡大方庄,15亩娃娃菜,0.25元/斤。联系人:蔡先生 17637766681
 - 沈丘县卞路口乡孙寨村,2亩胡萝卜。联系人:车学彬 15822172106
- (信息接收截至11月28日17时 记者 付永奇 整理)

如果您需要帮助或可以助农,可拨打本报“三农”热线 0394-6069316 或 13839412578(微信同号),将所在县、乡(镇)、村、蔬菜种类、种植亩数、预估产量、最低售价、联系人及电话等发至微信,我们将收集整理即时发布,定期更新。

让“大微时代”成果回家

——访周口云南商会执行会长徐建华

记者 何晴

徐建华上次回周口是在5年前,那时的他一心在外打拼;5年后的今天,因为周商大会的邀请,他再次回到故土,这时的他一心要把“大微时代”成果带回家。

徐建华创办的云南大微时代生物科技有限公司,是一家专注于微生物菌种、分子生物、复合微生物菌种及多种微生物相互拮抗与共生技术的研发、生产、销售、应用与推广为一体的全产业链,现代化高科技生物企业,生产的微生物菌剂产品适用于植物保护、畜牧养殖业、水产养殖业、废弃物资源化、水处理工程、康养食品酵素等领域,特别是在农业领域,可做到活化土壤,改善土壤养分供应状况;清洁土壤,维护土壤健康;提高肥效,减少化肥使用量;增强作物抗逆性,减少农药使用量;修复土壤,改善品质,增加产量。

土地面积大、农业发展较快,收

原集团落地周口,政府对生物医药产业的重视……一系列因素让徐建华对“大微时代”在周口未来的发展充满了信心。“这次回家,让我对周口的产业有了更深入的了解,我将根据采集到的信息拿出可行方案,再回到家乡开启奋斗之路。”徐建华说,项目落地周口后,将让周口人吃上绿色有机食品,水质经过微生物处理后可直接饮用,城市垃圾可转化为有机肥,环境得到进一步改善,提供充足的就业机会,为周口经济发展提供有力支撑。

能为周口人做什么,能为在云南生活、创业的周口人做什么,是徐建华经常思考的问题。他说:“作为周口云南商会执行会长,我要让身在异乡打拼的老乡与家乡零距离对接,将项目回归周口,将成果带回周口,最终落叶归根,为周口的发展贡献周口云南商会力量。”②18

汇聚温暖 把爱织进围巾缝入坐垫



本报讯(记者 黄佳文/图)爱在手里紧握,温暖在心间穿梭。11月28日上午,周口报业传媒集团举行“织爱行动·冬日暖阳”公益活动,把对困境儿童浓浓的关爱和无限的呵护缝进棉垫里,编织进围巾里。

活动现场,周口报业传媒集团姐妹们紧锣密鼓地制作起围巾、坐垫,拿起久违的毛衣针,“围巾、棉垫虽小,寄托了大家对困境儿童无限的爱,既温暖孩子的身体,也温暖了孩子的心灵,希望这些围巾、坐垫赶快送到孩子们手上。”集团妇联主席王娜说。

“单位一组织,我就赶紧报了名,小时候过生日时,妈妈给我买的玩具和亲手织的毛衣中,我最喜欢毛衣。在我看来,亲手织的毛衣意义

更大。”周口报业传媒集团记者曹丹说,为了多做点围巾、坐垫,她把妈妈也叫来了。

带着殷切祝福的坐垫,饱含深情爱意的围巾架起了“爱心妈妈”与困境儿童的桥梁。“一团毛线、一个坐垫汇聚了社会各界、各群体的爱心,困境儿童因为这些‘爱心妈妈’而倍感温暖。”市妇联党组成员、副主席祝云慧说,连日来,市委办公室、市政府办公室、市纪委监委、市委组织部、周口报业传媒集团、市文联、市发改委、市商务局、市生态环境局、周口市消防支队等16家单位积极开展活动,围巾编织者、坐垫缝制者中既有50多岁的中年同志,也有90后年轻人,还有许许多多心怀大爱的社会志愿者,说明我们的社会充满了爱。②16

弘扬企业家精神

加快周口高质量跨越式发展

崔志杰:不走寻常路 专注做铝材

见习记者 沈铎

6年前,80后淮阳小伙子崔志杰,凭借丰富的铝材行业生产和营销经验,带领团队返乡创办河南天子铝业公司。经过不懈努力,如今的天子铝业已跻身省内有色金属行业前3名,产值突破10亿元。

崔志杰告诉记者:“天子铝业不走寻常路,认准‘华山一条路’走到底。创业至今,始终专注于铝材行业。”作为周口籍返乡创业青年,他以执着和实干精神发展企业,创建模具生产研发中心和高精度检测中心,引进德国进口全自动立式喷涂线等设备装置,使企业产品优势和技术优势在行业内逐步凸显。

“我们目前是省内唯一的全流程

工业企业,在铝行业里面,包括模具设计、模具制造,一直到表面处理,我们基本上都是全流程。”在位于周口经济开发区的河南天子铝业有限公司,崔志杰在生产线上自豪地告诉记者。全工艺流程,实现了从研发设计到精密加工,再到检测检验全流程。

质量是企业生存的关键,同时注重产品的创新和研发,引领行业技术创新。在提档升级产品设备后,崔志杰积极选配优秀的管理人才和技术人才,做优做强企业优势,在新发展格局中找准企业定位,不断培育新的增长点,带领企业实现跨越发展。其中,工业型材产品已经远销欧美和东南亚市场,出口比例逐年大幅度增加。

“近年来,我们相继建设了实验

室、检测室和模具制造设计中心,在全省率先新上了线切割、慢走丝、快走丝设备。”崔志杰介绍说。目前,天子铝业的主要研发方向是针对各种新型汽车、新能源的电磁托架,包括各种散热片等工业材料的新的需求。树高千尺不忘根。创造财富的同时,崔志杰还积极承担社会责任。近年来,天子铝业聚焦青年就业和下岗职工再就业,先后提供就业岗位500多个,让附近居民实现“家门口就业”。崔志杰本人也先后获得“周口返乡创业优秀企业家”“诚信企业家”“周口市爱心大使”“周口市劳

动模范”等荣誉称号。

面对未来发展,崔志杰说:“目前,企业的生产形势良好,订单供不应求,未来我们准备再建一个铝型材产业园,这个产业园建成之后,我们的产能将达到10万吨,预计总产值能达到20个亿,可带动就业1000多人。我们会积极承担社会责任,多参与各种公益事业、慈善事业,做一个有爱心、有担当的本土企业。”②15

青年企业家名片: 崔志杰,男,生于1984年9月,本科学历,现任河南天子铝业有限公司董事长、天子铝业品牌创始人。

